

繁盛店にあって、繁盛していないお店にないモノ

消費税引上げに備えての  
経営力強化！

## 儲かるお店になるための 仕組みづくりの基礎知識

景気が回復したとは言い切れない今日、我々は生きていくために買物を止める訳にはいきません。だから、「買う」「買わない」の選択眼や「行く店」「行かない店」の選択眼は益々シビアになっています。その結果、繁盛するお店とそうでないお店に分かれています。そこで、今回、繁盛店に共通して存在する「仕組み」に着目し、事例を交えながらお話しいたします。

今回のセミナーは、繁盛店に共通して存在する「仕組みづくり」のポイントについて、(株)ネクストステージビジネスコンサルティングの鈴木昂司氏(中小企業診断士)をお迎えし、ノウハウ等を伝授していただきます。



### セミナー内容

1. 「儲ける」と「儲かる」、一字違いが命運をわける
  - ・「儲からない」には訳がある
2. 「儲かるお店」にする仕組みづくりの基礎知識
  - ・ハードな仕掛け&ソフトな仕掛け
3. 「儲かるお店」をつくる外せないステップ
  - ・全てはお客様の「優越感」のために

講師 鈴木昂司 氏

(株)ネクストステージビジネスコンサルティング・  
代表取締役

中京大学大学院ビジネスイノベーション研究科  
客員教授。ビジネスエリートを目指す社会人大学  
院生に『中小企業の実践経営』を教えている。経  
営コンサルタントとして数々の現場で“見てきた  
モノ”をベースとした実践的な経営を重視する。

【日時】 平成29年9月27日(水) 13:30~15:30

【会場】 松阪商工会議所3階 第二研修室

【参加料】 無料

【定員】 40名(定員になり次第締切ります)

(申込方法) 下記申込書に必要事項を記入の上、FAXして下さい。

問い合わせ・申し込み 松阪商工会議所 振興課 中尾・岡本・三角

TEL: 0598-51-7811 FAX: 0598-51-3416

「消費税軽減税率等対策セミナー」受講申込書 FAX: 0598-51-3416

申込日: 平成29年 月 日

事業所名		業種	
電話番号		メールアドレス	
参加者名①		参加者名②	

(ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡、情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査、分析の為に利用することがあります。)